

THƯ HỢP TÁC TUYỂN DỤNG VÀ TUYỂN THỰC TẬP SINH

Kính gửi Quý Thầy, Cô và các bạn sinh viên thân mến!

Lời đầu tiên, thay mặt công ty QT-DATA VN. tại Việt Nam, kính gửi đến Quý Thầy Cô, các bạn sinh viên lời chúc sức khỏe và một năm học thành công, tốt đẹp. QT-DATA VN là công ty chuyên về phân tích và xử lý dữ liệu bằng cách phát triển các mô hình Machine Learning, Artificial Intelligence algorithms, blockchains/DLT và software solutions.

Tìm hiểu thêm thông tin về QT-DATA VN link bên dưới

[Profile QT-Data VN](#)

Địa chỉ: 188 Lê Trọng Tấn, Phường Hoà Phát, Quận Cẩm Lệ, Thành phố Đà Nẵng.

Facebook: <https://www.facebook.com/globalQTgroup>

Linkedin: <https://www.linkedin.com/company/qt-group/>

Website: <https://qntdata.com/>

Hiện tại, công ty chúng tôi và các đối tác đang mở đợt nhận hồ sơ từ các bạn sinh viên cần tìm công việc thực tập và nâng cao kỹ năng chuyên môn cũng như tạo một môi trường năng động sáng tạo cho các sinh viên đang còn tham gia học tập tại trường.

Chúng tôi đang mở một chương trình thực tập cho sinh viên về Team Business Development với các lĩnh vực vị trí chuyên ngành sau đây:

1. Real Estate Business Development

Mô tả công việc

- Tham gia hoạch định chiến lược kinh doanh các dự án bất động sản với các đối tác nước ngoài tập trung vào Bắc Mỹ.
- Sử dụng các công cụ có sẵn để thu thập thông tin về các dự án bất động sản trong khu vực đề xuất, tìm kiếm thông tin khách hàng, kết nối dự án với chủ đầu tư.
- Đề xuất giải pháp cải thiện các vấn đề liên quan đến công việc, thay đổi linh hoạt mô hình kinh doanh
- Tổ chức các cuộc họp báo cáo kinh doanh thường xuyên và các kế hoạch kinh doanh tiếp theo
- Thực hiện các nhiệm vụ khác theo yêu cầu của cấp trên

2. Trading Business Development

Mô tả công việc

- Tìm kiếm ý tưởng kinh doanh các dịch vụ liên quan đến giao dịch tài sản như cổ phiếu, tiền điện tử, quyền chọn tiền điện tử, quyền chọn vàng, ...
- Kết nối các dịch vụ bên ngoài với các dịch vụ trong lĩnh vực giao dịch quyền chọn tiền điện tử.

- Phát triển chiến lược cho tiền điện tử của công ty và áp dụng nó vào các chiến lược kinh doanh.
- Kết nối và trao đổi tìm kiếm mô hình kinh doanh với các đối tác hàng đầu trong lĩnh vực dịch vụ giao dịch và tài chính, tiền điện tử và cổ phiếu
- Đề xuất giải pháp cải thiện các vấn đề liên quan đến công việc, thay đổi linh hoạt mô hình kinh doanh
- Tổ chức các cuộc họp báo cáo kinh doanh thường xuyên và các kế hoạch kinh doanh tiếp theo
- Thực hiện các nhiệm vụ khác theo yêu cầu của cấp trên

3. Financial Capital Business Development

Mô tả công việc

- Xây dựng các dự án trong lĩnh vực vốn tài chính, huy động vốn, tìm kiếm kết nối các quỹ đầu tư và các lĩnh vực cần huy động vốn.
- Lập kế hoạch và xây dựng các yêu cầu cho các bộ phận để giúp chuyển đổi quy trình gây quỹ sang nền tảng dịch vụ vốn tài chính AI
- Sử dụng các công cụ có sẵn để thu thập thông tin về các dự án cần huy động vốn trong khu vực đề xuất, tìm kiếm thông tin khách hàng, kết nối dự án với nhà đầu tư.
- Đề xuất giải pháp cải thiện các vấn đề liên quan đến công việc, thay đổi linh hoạt mô hình kinh doanh
- Tổ chức các cuộc họp báo cáo kinh doanh thường xuyên và các kế hoạch kinh doanh tiếp theo
- Thực hiện các nhiệm vụ khác theo yêu cầu của cấp trên

4. Human Capital Business Development

Mô tả công việc

- Phát triển các dự án trong lĩnh vực nhân sự, cung cấp nhân sự cấp cao, tìm kiếm và kết nối với nhà tuyển dụng và ứng viên
- Lập kế hoạch xây dựng các yêu cầu cho các phòng ban để giúp chuyển đổi quy trình tuyển dụng sang nền tảng dịch vụ nhân lực AI
- Sử dụng các công cụ có sẵn để thu thập thông tin về các dự án cần tuyển dụng các vị trí lãnh đạo cấp cao trong khu vực đề xuất, tìm kiếm thông tin về nhà tuyển dụng, kết nối với các ứng viên đang tìm việc làm lãnh đạo. Nhà lãnh đạo cấp cao.
- Đề xuất giải pháp cải thiện các vấn đề liên quan đến công việc, thay đổi linh hoạt mô hình kinh doanh
- Tổ chức các cuộc họp báo cáo kinh doanh thường xuyên và các kế hoạch kinh doanh tiếp theo
- Thực hiện các nhiệm vụ khác theo yêu cầu của cấp trên

5. E-Commerce Business Development

Mô tả công việc

- Nghiên cứu, tìm kiếm các mô hình kinh doanh trong lĩnh vực thương mại điện tử, cung cấp các dịch vụ hỗ trợ cho doanh nghiệp trên các nền tảng thương mại điện tử lớn như Amazon, Alibaba, Walmart, ...

- Xây dựng kế hoạch kinh doanh dịch vụ hỗ trợ cho lĩnh vực thương mại điện tử tập trung vào Bắc Mỹ, Châu Âu, ...
- Tìm kiếm lợi thế kinh doanh trong lĩnh vực thương mại điện tử, xuất nhập khẩu, giúp kết nối khách hàng có nhu cầu và nhà cung cấp.
- Đề xuất giải pháp cải thiện các vấn đề liên quan đến công việc, thay đổi linh hoạt mô hình kinh doanh
- Tổ chức các cuộc họp báo cáo kinh doanh thường xuyên và các kế hoạch kinh doanh tiếp theo
- Thực hiện các nhiệm vụ khác theo yêu cầu của cấp trên

Thời gian làm việc:

Đăng ký theo khung giờ tự chọn từ 7:30 AM tới 17:00 PM từ thứ 2 tới sáng thứ 7.

- Part-time: Cam kết làm việc ít nhất 22 giờ mỗi tuần.
- Full-time: Cam kết làm việc ít nhất 40 giờ mỗi tuần.

Cách thức làm việc: Online 100% qua phần mềm của Công ty.

Yêu cầu chung:

- Có máy tính riêng
- Trình độ tiếng anh cơ bản
- Thái độ tích cực chuyên cần trong công việc
- Trung thực, tỉ mỉ, cầu tiến, sáng tạo trong công việc
- Trang bị đầy đủ để làm việc trực tuyến (máy tính, webcam, micro, ...)

Chế độ đãi ngộ:

- Nâng cao hồ sơ công việc của bạn thông qua trải nghiệm trực tiếp với các lãnh đạo cấp cao của các công ty hàng tỷ đô la trên toàn cầu
- Cơ hội trở thành nhân viên chính thức, sắp xếp thời gian làm việc linh hoạt
- Được làm việc trong môi trường năng động, sáng tạo.
- Được đánh giá đúng năng lực và đề xuất làm nhân viên chính thức tại công ty.
- Cấp giấy chứng nhận thực tập.
- Khen thưởng nếu có thành tích xuất sắc trong quá trình thực tập.
- Có cơ hội được làm việc tại thị trường Bắc Mỹ

Cách thức ứng tuyển: Sinh viên điền form:

https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSeq2yBZDt9dGKz_rtWhkCfPJdMYDRy2A2I2fB2mtdHcJiCoA/viewform

Kính nhờ Quý Thầy, Cô hỗ trợ thông tin chi tiết công việc đến các bạn sinh viên đã, đang và sắp có nhu cầu tìm việc làm.

Xin chân thành cảm ơn!

Canada, ngày 28 tháng 05 năm 2022

TM. Ban Điều Hành

Founder



Dương Đặng Xuân Thành

